

Ganadería: Análisis de coyuntura Febrero 2010

El cambio de escenario de la ganadería terminó cayendo por su propio peso, de nada valieron las millones de palabras que se escribieron desde este o tantísimos otros medios. La realidad terminó impactando con toda crudeza en la mesa de los argentinos.

¿Invernada o agricultura?

Durante los últimos años, muchos invernadores dejaron o disminuyeron la actividad debido a la baja renta, y su lugar fue ocupado por la agricultura.

La actividad invernada ha vuelto a ser competitiva para el dueño del campo, al compararse con aquellos casos en los que la actividad agrícola esté hecha por terceros, y en donde se reciba una parte de la producción, o el equivalente a una determinada cantidad de quintales que cobre en concepto de alquiler.

A los efectos de tener una referencia de cuanto separa a la invernada propia de una aparcería o alquiler, se preparó el cuadro adjunto en el cuál se observa un modelo ganadero, cuyo resultado (en todos los casos se descuentan los gastos de estructura) es de 640 \$/ha. Si ese recurso suelo se destinara al cultivo de soja en aparcería, y al dueño le tocara el 30% de la producción, el resultado sería de 343 \$/ha. Para igualar el resultado pecuario se debería recibir el 44% de la soja, en lugar del 30%. Si la comparación se hace con el pago de un alquiler, este debería ser de 11,3 qq, en lugar de los 10 qq que presupone el cuadro.

Ganadería				Agricultura en: Campo propio, aparcería & alquiler			
Resultado Invernada				SOJA			
Ganancia diaria de peso vivo	500 grs/día	Precio neto de venta	5,30 \$/kg	Costos directos	732	Precio Bruto (\$/qq)	84,00
Costo directo del kilo producido	1,75 \$/kg	Precio neto de compra	7,90 \$/kg	Total costo directo	1040	Gastos de com.& cosecha (%)	24,0%
Peso de compra	140 Kg	Kilos producidos por cabeza	288 Kg	Rendimiento	34 qq/ha	Precio Neto (\$/qq)	63,84
Peso de venta aproximado	428 Kg	Cabezas compradas por ha/año	1,44 cab/ha	Resultado Administración			
Costo Total del kilo producido	2,49 \$/kg	Carga en EV/HA	1,70 EV/ha	Resultado dueño del campo 1131 \$/ha			
Gastos de estructura	308 \$/ha	Duración de la invernada	19 meses	Resultado Aparcería			
Producción de carne	415 Kg/ha	Carga en kilos por ha	631 Kg/ha	% Aparcería	30%	Resultado dueño del campo 343 \$/ha	
		Carga en cabezas por ha	2,28 cab/ha	Resultado Alquiler			
RESULTADO \$/ha			640 \$/ha	Valor Alquiler	10 qq/ha	Resultado dueño del campo 532 \$/ha	

En cambio la agricultura por administración es, con los parámetros utilizados, bastante más rentable que la ganadería.

El análisis más allá del modelo en cuestión, es útil porque con los actuales valores la ganadería comienza a ser competitiva nuevamente, y muchos empresarios agropecuarios se deberán poner a hacer sus números antes de tomar una decisión sobre que actividad realizar.

Peso de faena:

El peso de faena es una de las variables productivas que maneja el ganadero para acomodar el nivel productivo, según sean los valores de venta y compra de hacienda y su interrelación.

En líneas generales se puede decir que cuando la reposición es muy cara en términos de kilos de gordo, y/o el valor del gordo es elevado, la tendencia es aumentar el peso de faena.

Elevar el peso de venta implica reponer menos, que es lo que conviene cuando la invernada es cara. A medida que la hacienda es más pesada, más cuesta en términos productivos y económicos, cargar al animal de un kilo adicional. Dado que el costo de producción no está íntimamente relacionado con el valor de la carne, a medida que este último producto aumenta su cotización, se vuelve más barato producir. Por tal motivo, con altos valores de venta, aquellos kilos adicionales que en algún momento dejaban quebrantos económicos, pasan a dejar ganancia al producirlos.

En el engorde a corral se ve claramente la pérdida de renta que existe, a medida que el animal incrementa su peso vivo, como consecuencia directa de la disminución en la eficiencia de conversión.

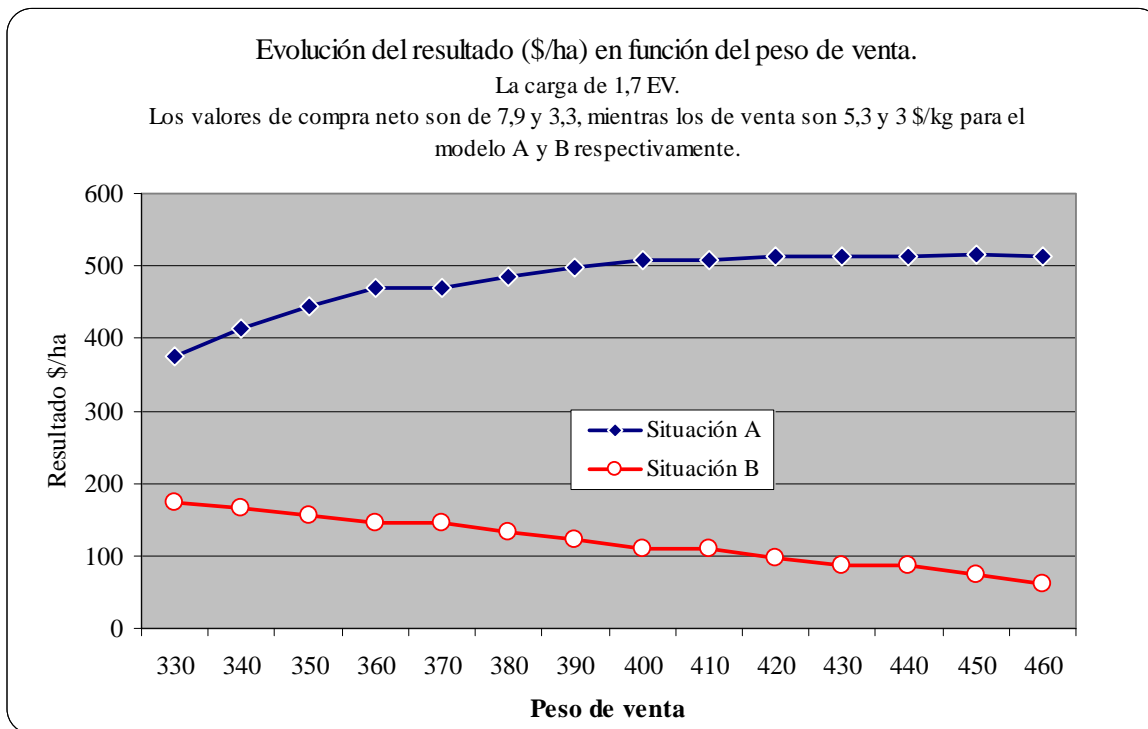
En las invernadas pastoriles ocurre una situación similar, aunque la pérdida de renta no se hace tan evidente como en los corrales de encierre:

Para corroborar lo dicho, se confeccionó un modelo productivo, en él que se consideran constantes los siguientes parámetros:

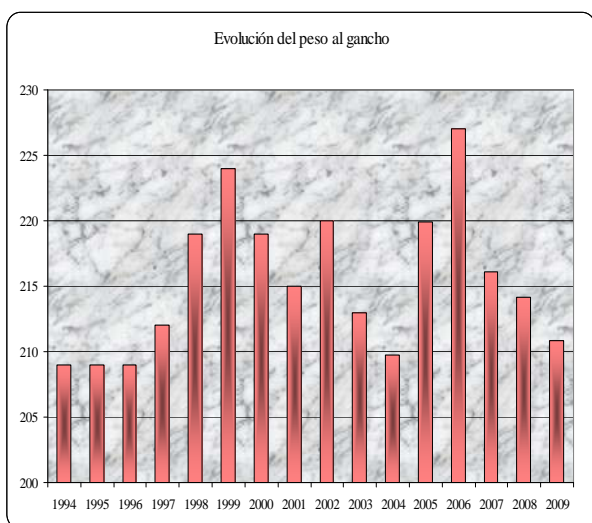
- a) la carga considerada es de 1,7 EV/ha
- b) la GDPV es de 450 grs/día
- c) el peso de entrada es de 140 kg
- d) los gastos indirectos son siempre los mismos.
- e) Existe una suplementación estratégica durante 75 días, para asegurar una buena terminación.

El modelo se corrió sucesivas veces para hallar el resultado que se obtenía según se iban modificando los pesos de venta, contemplando dos situaciones de precios diferentes:

- a) Situación A: precio neto de compra 7,9 \$/kg, precio neto de venta 5,3 \$/kg
- b) Situación B: precio neto de compra 3,3 \$/kg, precio neto de venta 3 \$/kg



La situación A plantea respecto de la B, un mayor valor de venta y un crecimiento más que proporcional del valor neto de compra. El modelo tiene una mejor performance económica, y tal como se observa en el correspondiente gráfico los mejores resultados económicos se encuentran engordando a los animales más allá de los 400 kilos. En la situación B en cambio, en la medida que se aumenta el peso de venta, se producen sucesivas caídas en la renta. Esta última situación se debe



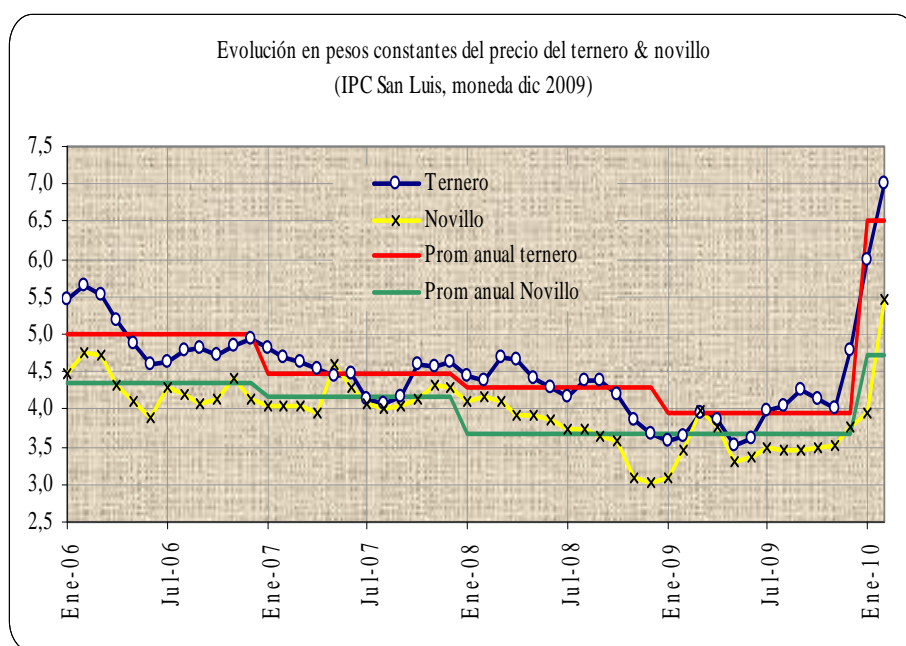
a la alta injerencia que tiene el costo del kilo producido, en la ecuación final, dado el bajo valor de venta considerado en ésta situación.

Históricamente el peso de faena ha aumentado cada vez que el futuro de la ganadería aparecía prometedor o con buenos valores de venta. En 1999, luego de los buenos precios del año 98 se dio uno de los picos. El otro sucede en 2006, luego de que a mediados del 2005 el futuro de la ganadería apareciera como una interesante alternativa de inversión. El

gobierno interviene luego el mercado a través de la modificación del peso mínimo de faena primero, acto seguido aumentó las retenciones y posteriormente cerro las exportaciones, terminando así con las expectativas favorables que se habían generado.

Precios

Los precios de la hacienda han aumentado considerablemente. Para saber en términos históricos la magnitud del incremento, es imprescindible medir cada una de las diferentes situaciones con la misma vara. Por tal motivo, se adjuntan los valores históricos de la categoría terneros de invernada y novillo en moneda constante. Dado las manipulaciones que ha sufrido el Indec, se optó por corregir los valores por el índice de precios al consumidor que estima la Dirección Provincial de Estadística y Censos de San Luis. En el gráfico se presentan las series 2006/2010.



Corrigiendo los pesos por IPMNG y el dólar por el índice de USA “all commodities” se obtienen las tablas que figuran a continuación, en dónde se encuentran las series de 1995 a la fecha expresadas en dólares constantes. Los mayores valores de la serie se produjeron en el año 1998.

Del análisis de las series presentadas, surge claramente que en la actualidad los valores ofrecidos por la hacienda son muy buenos, lo que debería redundar en la obtención de resultados económicos satisfactorios. A pesar de ello, y como consecuencia del incierto panorama, producto de las políticas



aplicadas, no es posible afirmar que los productores se decidan a invertir para aumentar la producción.

PRECIO EN DOLARES CONSTANTES

Moneda de Dic del 2009

NOVILLO (u\$s por kg)

TERNERO (u\$s por kg)

ANO	E	F	Mz	Ab	My	Jn	Jl	Ag	S	O	N	D	Prom	E	F	Mz	Ab	My	Jn	Jl	Ag	S	O	N	D	Prom
1995	1,22	1,15	1,11	1,07	1,10	1,07	1,00	1,01	1,16	1,21	1,23	1,22	1,13	1,38	1,37	1,25	1,14	1,12	1,13	1,06	1,05	1,17	1,24	1,24	1,24	1,20
1996	1,20	1,22	1,22	1,21	1,17	1,12	1,04	1,08	1,07	1,08	1,08	1,13	1,13	1,21	1,19	1,17	1,14	1,14	1,13	1,13	1,13	1,17	1,18	1,22	1,25	1,17
1997	1,13	1,19	1,15	1,17	1,19	1,25	1,30	1,41	1,38	1,33	1,35	1,42	1,27	1,27	1,29	1,33	1,33	1,31	1,33	1,38	1,49	1,58	1,64	1,67	1,72	1,45
1998	1,42	1,53	1,55	1,58	1,62	1,77	1,80	1,74	1,42	1,29	1,23	1,19	1,51	1,74	1,75	1,86	1,82	1,82	1,86	1,96	2,06	1,92	1,76	1,73	1,70	1,83
1999	1,13	1,12	1,18	1,20	1,18	1,17	1,15	1,10	1,09	1,05	1,02	1,03	1,12	1,33	1,59	1,34	1,36	1,39	1,37	1,31	1,28	1,27	1,29	1,32	1,28	1,35
2000	1,05	1,13	1,19	1,20	1,22	1,23	1,20	1,17	1,17	1,19	1,13	1,08	1,16	1,24	1,26	1,30	1,33	1,26	1,25	1,28	1,30	1,29	1,35	1,37	1,37	1,30
2001	1,09	1,12	1,11	1,11	1,09	1,09	1,06	0,99	0,90	0,93	0,89	0,90	1,02	1,30	1,33	1,31	1,29	1,26	1,23	1,24	1,17	1,08	1,13	1,14	1,11	1,22
2002	0,57	0,60	0,52	0,61	0,53	0,51	0,58	0,72	0,76	0,75	0,79	0,80	0,65	0,65	0,70	0,58	0,59	0,52	0,48	0,53	0,70	0,72	0,72	0,78	0,83	0,65
2003	0,81	0,82	0,81	0,84	0,85	0,84	0,86	0,84	0,82	0,84	0,83	0,84	0,83	0,86	0,86	0,84	0,85	0,83	0,84	0,83	0,81	0,88	0,87	0,89	0,87	0,85
2004	0,82	0,83	0,84	0,89	0,84	0,79	0,82	0,84	0,85	0,81	0,78	0,80	0,83	0,88	0,89	0,91	0,88	0,84	0,83	0,83	0,87	0,97	0,96	0,95	0,97	0,90
2005	0,79	0,85	0,88	0,88	0,88	0,89	0,91	0,90	0,84	0,84	0,91	0,89	0,87	0,99	1,04	1,02	1,05	1,06	1,10	1,15	1,15	1,11	1,08	1,16	1,14	1,09
2006	0,86	0,92	0,92	0,84	0,79	0,75	0,82	0,80	0,79	0,82	0,88	0,84	0,84	1,05	1,09	1,07	1,01	0,94	0,89	0,89	0,92	0,93	0,94	0,96	1,00	0,97
2007	0,83	0,82	0,79	0,81	0,95	0,91	0,86	0,88	0,90	0,93	0,95	0,96	0,88	0,99	0,95	0,91	0,92	0,92	0,95	0,88	0,90	0,93	1,03	1,01	1,03	0,95
2008	0,92	0,94	0,94	0,90	0,88	0,92	0,87	0,90	0,89	0,88	0,78	0,78	0,88	0,99	0,99	1,07	1,08	0,99	1,02	0,97	1,07	1,07	1,03	0,98	0,94	1,02
2009	0,79	0,89	1,01	0,96	0,83	0,82	0,86	0,85	0,86	0,88	0,94	0,99	0,89	0,92	0,93	1,00	0,98	0,88	0,88	0,98	0,99	1,06	1,05	1,06	1,25	1,00
2010	1,04	1,42												1,58	1,82											
Prom.(90-09)	0,99	1,02	1,03	1,02	1,02	1,04	1,06	1,06	1,05	1,05	1,03	1,03	1,03	1,14	1,16	1,14	1,12	1,09	1,10	1,12	1,15	1,18	1,19	1,20	1,21	1,15
Maximo	1,42	1,53	1,55	1,58	1,62	1,77	1,80	1,74	1,42	1,40	1,35	1,42	1,55	1,74	1,75	1,86	1,82	1,82	1,86	1,96	2,06	1,92	1,76	1,73	1,72	1,83
Minimo	0,57	0,60	0,52	0,61	0,53	0,51	0,58	0,72	0,76	0,75	0,78	0,78	0,64	0,65	0,70	0,58	0,59	0,52	0,48	0,53	0,70	0,72	0,72	0,78	0,83	0,65

En momentos como este, dónde los precios se reacomodan, es útil tener herramientas que ayuden a la toma de decisiones, y que puedan dar una proyección de los valores de las distintas categorías ganaderas, que el mercado puede terminar validando.

Para ello se tomará el valor del novillo como base, y a partir de éste se estimarán los valores que pueden adquirir el resto de las categorías.

¿Cuáles son las perspectivas de precios de las distintas categorías en función del valor del novillo?

Es posible relacionar al novillo con el resto de las categorías, dado que es, en última instancia el producto final que ofrece el ganadero, y lo que el consumidor demanda. Se puede afirmar entonces que el resto de las categorías son eslabones para producir el novillo, o subproductos que se obtienen de su producción. Las categorías ganaderas guardan una estrecha relación entre sí, como consecuencia directa de la acción de la oferta y la demanda del novillo. Este libre juego, marca en última instancia, los ciclos de retención o liquidación.

En el presente análisis, se parte del supuesto que el valor promedio del novillo se ubique en torno a los 6,0 \$/kg.

Valor del novillo (\$/kg)	6,00	Valor del dólar	3,85
Valor del novillo (u\$s/kg)	1,56		

1) Relación producto / producto promedio: Las relaciones existentes entre las distintas categorías ganaderas o relación producto/producto indican, que cantidad de una de ellas, se puede adquirir con una unidad de la otra. Esa cantidad no es siempre la misma, y varía de acuerdo a los precios relativos.

Categoría	Relación Producto / Producto.	
	<i>Relación histórica promedio</i>	<i>Valores en pesos corrientes</i> Valor a tomar según relación promedio
Ternero de invernada	1,11	\$ 6,64
Terñera de invernada	1,02	\$ 6,11
Vaquillona gorda	0,99	\$ 5,97
Vaca gorda	0,71	\$ 4,28
Vaca conserva	0,50	\$ 2,99
Vaquillona preñada	383	\$ 2.298
Vaca usada con cría	158	\$ 951

Para poder relacionar los productos entre sí, es preciso contar con una serie histórica de precios, estimando el valor promedio de cada categoría. A partir de dichos datos, se calcula la cantidad que se necesita de una de ellas, para adquirir una unidad de la otra.

La tabla adjunta hace referencia entonces a la cantidad de kilos de novillo necesarios para adquirir una unidad de las diferentes categorías, y en la última columna figura cuál debería ser el valor de las mismas cuando el novillo vale 6,0 \$/kg.

Según la relación existente entre el novillo y el ternero, se precisan en promedio 1,11 kilos del primero para comprar 1 kilo de invernada. Si se considera un valor de 6,0 \$/kg para el novillo, el ternero debería valer según el presente análisis 6,64 \$/kg.

Siguiendo con el mismo planteo, para adquirir una vaquillona preñada, es preciso pagar por ella el equivalente a 383 kg de novillo, lo que representa una suma de 2298 \$/cabeza.

La relación producto / producto indica valores promedio, no teniendo en cuenta aquellas situaciones de excesiva oferta y/o baja demanda, o de escasa oferta y/o alta demanda. Por tal motivo es conveniente estimar los valores del conjunto de las categorías a través de las correlaciones entre ellas, que si tienen en cuenta los cambios de tendencia que sufre el mercado.

2) Correlación producto / producto: Como se mencionó en trabajos anteriores ([Ganadería: correlaciones entre categorías](#)), las ecuaciones de correlación representan mejor que los promedios a las relaciones que se plantean entre las distintas categorías ganaderas. Esto es así, por que explican de mejor forma lo que ocurre entre ellas, tanto en los ciclos de retención como en los de liquidación. Si se considera que en promedio el valor del novillo fuera de 6,0 \$/kg, el ternero de invernada debería valer según la ecuación propuesta 7,04 \$/kg, lo que representa 1,17 kilos de novillo por

cada kilo de ternero, valor sensiblemente superior al que se obtiene utilizando la relación producto/producto.

Cuando aumenta la demanda de carne, el precio del animal gordo en pie sube. La suba generada en las categorías a faenar, terminan impactando en las categorías de invernada. Por lo tanto se puede decir, que el precio del ternero es función del gordo.

Una suba importante en el precio del animal a faenar, produce un aumento más que proporcional en las categorías de invernada, y fundamentalmente en el ternero. Cuando el novillo baja su cotización, el ternero lo hace de manera más que proporcional.

La cantidad de terneros nacidos define en primera instancia la magnitud de la producción ganadera nacional, debido a ello es que, en situaciones de alta demanda y/o escasa oferta, se vuelve el bien más requerido de la cadena. El incremento de terneros/as demandados, hace crecer el negocio de la cría, y ello motiva un mayor interés por los vientres, que se revalorizan tras el aumento del valor de la invernada y en una mayor proporción.

Las ecuaciones que figuran a continuación estiman el valor que asumirían las diferentes categorías, en función de variaciones en el precio por kilo del novillo. Para poder ver el grado de dependencia que tienen los valores de las distintas categorías de hacienda con respecto al novillo, se presenta el coeficiente de determinación r^2 , que se puede interpretar como la proporción de la varianza de “las diferentes categorías”, que puede atribuirse a la varianza de “el precio del novillo”. Las ecuaciones fueron estimadas considerando la regresión de los datos de las series de precios promedio anuales en dólares libres desde 1985 al 2009 inclusive.

ternero =	1,23	x novillo u\$/kg	- 0,08	$R^2=$	96,1%
ternera =	1,22	x novillo u\$/kg	- 0,14	$R^2=$	92,2%
vaq gorda =	1,08	x novillo u\$/kg	- 0,06	$R^2=$	98,7%
vaca gorda =	0,63	x novillo u\$/kg	+ 0,05	$R^2=$	94,0%
conserva =	0,41	x novillo u\$/kg	+ 0,06	$R^2=$	82,2%
vaq preñ =	390,75	x novillo u\$/kg	^{1,9073}	$R^2=$	87,0%
vaca c/cría =	162,96	x novillo u\$/kg	^{1,1266}	$R^2=$	85,3%

Según se desprende del coeficiente de regresión, el precio del ternero esta explicado en un 96,1% por el precio del novillo.

En la tabla adjunta figuran en la primera columna, los valores en dólares que surgen al aplicar las ecuaciones que correlacionan cada categoría con el novillo. La segunda columna hace referencia a

valor del novillo en \$/kg = 6,0			
Categoría	Dólares libres		
	Valor en u\$s a tomar según correlación	Relación según correlación	Valor en \$ a tomar según correlación
Ternero de invernada	u\$s 1,83	1,17	\$ 7,04
Ternera de invernada	u\$s 1,76	1,13	\$ 6,77
Vaquillona gorda	u\$s 1,62	1,04	\$ 6,25
Vaca gorda	u\$s 1,04	0,67	\$ 4,00
Vaca conserva	u\$s 0,70	0,45	\$ 2,68
Vaquillona preñada	u\$s 636	408	\$ 2.448
Vaca usada con cría	u\$s 269	172	\$ 1.034

los kilos de novillo que se precisan para obtener una unidad de cada categoría mencionada, la última columna expresa el mismo valor que la primera pero expresado en pesos. Se puede apreciar que en situaciones de mayor demanda, para comprar una vaquillona preñada se precisan 408 kg de novillo, mientras que el promedio estimado a través de la relación producto - producto arrojaba un valor de 383 kilos de novillo por vaquillona. Durante 1998, año en el que acontecieron los máximos valores de

la serie analizada, se precisaban 1,22 kilos de novillo, para adquirir un kilo de ternero de invernada; mientras que para la compra de una vaquillona preñada eran necesarios 422 kilos de novillo.

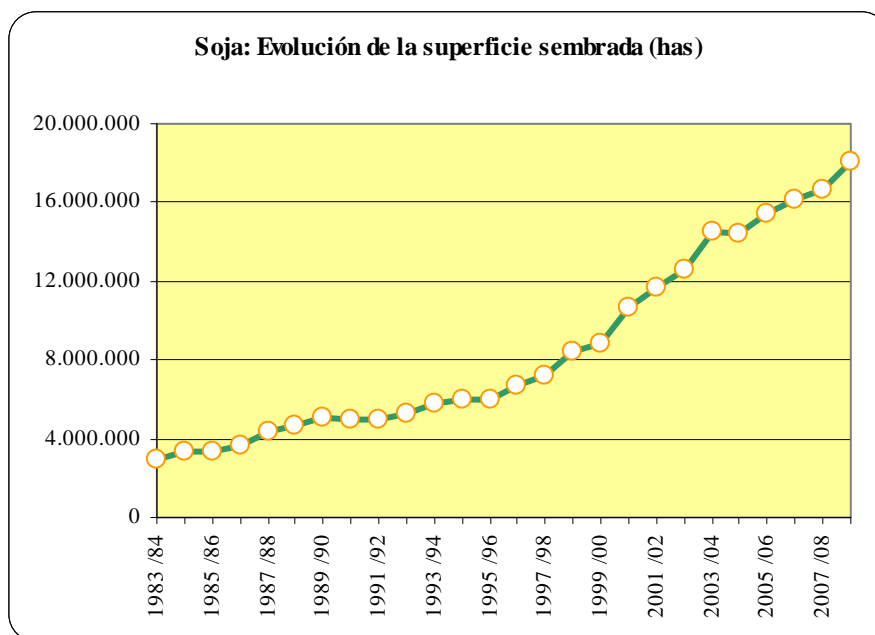
1998 año de los valores máximos:

Los valores más altos del kilo vivo en dólares constantes, desde que volvió la democracia, se dieron durante 1998. La faena de ese año fue de 11,26 millones de cabezas. El stock ganadero apenas superaba los 48 millones de cabezas, luego de una caída de algo más de 5 millones de cabezas que comenzó a descender en 1994. La retención que se insinúa durante 1998, es afectada por una demanda menos firme y la competencia con la agricultura, que con la aparición de la soja RR se vuelve una alternativa muy interesante para el sector agropecuario.

El stock ganadero se vuelve a incrementar de manera sostenida a partir del 2003 y hasta el 2006. A partir de dicho año, y producto de las malas políticas gubernamentales, se inicia uno de los ciclos de liquidación más importantes de la ganadería, perdiéndose aproximadamente 10 millones de cabezas entre el 2006 al 2010.

Durante 1998 las relaciones insumo / producto ganaderas resultaban ser sustancialmente más favorables que en la actualidad (ver anexo). Los buenos precios de las dos campañas agrícolas previas a 1998 (96/97 y 97/98), y los buenos pronósticos de precios de los granos que se escuchaban para el futuro inclinaron la balanza, y la agricultura le fue quitando tierra a la ganadería. La

superficie cosechada de soja en el 96/97 fue de 6,2 millones de has, en la campaña 08/09 alrededor de 17 millones de has.



En la actualidad se vuelve difícil que la agricultura le siga quitando tierra a la ganadería, supuestamente con buenos precios y una demanda internacional firme, todo indicaría un proceso de retención y un rápido reacomodamiento de los procesos productivos ganaderos. El único problema son las señales que envía el gobierno, que harán que la reactivación del sector sea mucho más lenta de lo que podría ser.

Conclusión

Relaciones insumo / producto más favorables, alta producción forrajera como consecuencia de un verano húmedo en la mayor parte de las zonas ganaderas, demanda firme y una escasa oferta, hicieron el cóctel perfecto para que se produzca el aumento en las cotizaciones ganaderas.

Las condiciones están dadas para que comience un nuevo ciclo de retención ganadera, y se produzca un aumento del stock conjuntamente con un incremento de la productividad. Seguramente habrá retención, y aumentará la inversión apuntando de aquí a dos años. Esperanzados quizás en que, una nueva administración nacional quiera un país que genere mayor cantidad de riquezas.

Ing. Agr. Andrés Halle

NOVILLO: Relaciones insumo / producto**Febrero 2010**

Tabla que muestra la cantidad de insumo que se adquiere con la/s correspondiente/s unidad/es de novillo

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	mes act.
Gasoil (lts/kg) serie 81-09 promedio= 2,25	2,63	1,88	1,73	1,38	1,48	1,41	1,44	1,57	1,63	1,62	1,17	1,12	1,46	1,70
Variación porcentual respecto del promedio	17%	-17%	-23%	-39%	-34%	-37%	-36%	-30%	-27%	-28%	-48%	-50%	-35%	-25%
Nafta (lts/kg) serie 81-09 promedio= 1,37	1,39	1,04	1,05	0,85	1,13	1,12	1,18	1,33	1,40	1,50	1,36	1,19	1,56	1,81
Variación porcentual respecto del promedio	1%	-25%	-24%	-38%	-18%	-18%	-14%	-3%	2%	9%	-1%	-13%	14%	32%
Salario (Salarios/400 kg) serie 83-08 promedio= 1,61	1,48	1,11	1,22	1,09	1,82	1,55	1,46	1,55	1,41	1,23	1,00	0,89	1,11	1,29
Variación porcentual respecto del promedio	-8%	-31%	-24%	-33%	13%	-4%	-10%	-4%	-13%	-24%	-38%	-45%	-31%	-20%
Urea (kg/kg) serie 83-09 promedio= 2,90	5,51	4,22	3,91	3,09	2,13	2,53	2,24	2,08	2,27	2,21	1,45	2,04	2,61	3,02
Variación porcentual respecto del promedio	90%	45%	35%	7%	-27%	-13%	-23%	-28%	-22%	-24%	-50%	-30%	-10%	4%
FDA (kg/kg) serie 83-09 promedio= 2,18	3,46	2,31	2,66	2,43	1,46	1,99	1,87	2,09	2,03	1,63	0,83	1,59	2,11	2,45
Variación porcentual respecto del promedio	59%	6%	22%	11%	-33%	-9%	-14%	-4%	-7%	-25%	-62%	-27%	-3%	12%
Mafz (kg/kg) serie 70-09 promedio= 7,68	11,0	8,69	10,8	9,80	6,36	8,34	8,55	10,9	8,47	7,28	7,03	7,53	9,32	10,81
Variación porcentual respecto del promedio	44%	13%	40%	28%	-17%	9%	11%	42%	10%	-5%	-9%	-2%	21%	41%
Sorgo (kg/kg) serie 81-08 promedio= 10,06	13,5	12,1	13,5	12,9	8,46	10,6	11,1	15,8	11,4	8,34	7,93	8,93	11,9	13,79
Variación porcentual respecto del promedio	34%	20%	34%	28%	-16%	6%	10%	58%	14%	-17%	-21%	-11%	18%	37%

el valor de la última columna hace referencia al mes de publicado. Elaboración propia, en base a datos propios y de AACREA

NOVILLO: Relaciones insumo / producto**Febrero 2010**

Tabla que muestra la cantidad de insumo que se adquiere con la/s correspondiente/s unidad/es de novillo

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	mes act.
Alfalfa (kg/kg) serie 83-09 promedio= 0,22	0,29	0,23	0,28	0,26	0,18	0,25	0,21	0,19	0,21	0,20	0,18	0,16	0,22	0,25
Variación porcentual respecto del promedio	28%	1%	27%	16%	-19%	12%	-7%	-14%	-7%	-10%	-19%	-31%	-3%	13%
Festuca (kg/kg) serie 83-09 promedio= 0,49	0,45	0,44	0,48	0,49	0,46	0,40	0,43	0,51	0,33	0,30	0,33	0,35	0,49	0,57
Variación porcentual respecto del promedio	-9%	-10%	-1%	0%	-5%	-19%	-12%	5%	-31%	-39%	-32%	-29%	0%	16%
Arada (UTAS/100kg) serie 83-09 promedio= 4,57	5,51	4,11	4,52	4,24	4,18	4,23	4,37	4,79	4,81	4,37	3,60	3,38	4,96	5,8
Variación porcentual respecto del promedio	21%	-10%	-1%	-7%	-8%	-8%	-4%	5%	5%	-4%	-21%	-26%	9%	26%
Rollo de alambre (rollo/400 kg) serie 83-09 promedio= 5,67	8,4	6,3	6,9	6,7	5,8	5,9	4,7	5,0	5,3	5,0	3,3	4,2	6,1	7,1
Variación porcentual respecto del promedio	48%	10%	21%	19%	2%	5%	-16%	-11%	-6%	-11%	-42%	-26%	8%	25%
Terramicina (500cc/100 kg) serie 92-09 promedio= 4,23	5,2	3,7	4,3	3,9	4,2	4,0	4,1	4,4	4,1	4,1	3,9	4,3	6,3	7,3
Variación porcentual respecto del promedio	23%	-12%	2%	-8%	0%	-6%	-3%	3%	-3%	-2%	-7%	2%	49%	73%
Ívomec (cc/kg) serie 92-09 promedio= 4,58	4,7	3,5	4,9	4,9	4,8	5,1	5,7	6,4	6,6	7,2	7,0	6,8	9,9	11,4
Variación porcentual respecto del promedio	3%	-25%	6%	7%	4%	12%	25%	40%	45%	58%	52%	48%	115%	149%
2-4 DB (lts/kg) serie 83-09 promedio= 0,12	0,14	0,11	0,12	0,11	0,06	0,08	0,10	0,09	0,09	0,10	0,13	0,13	0,13	0,16
Variación porcentual respecto del promedio	16%	-11%	3%	-6%	-51%	-29%	-20%	-23%	-27%	-14%	12%	10%	10%	37%

el valor de la última columna hace referencia al mes de publicado. Elaboración propia, en base a datos propios y de AACREA

Fuentes:

- Informes mensuales de la ONCCA – SENASA – MAGPyA - IPCVA
- Dirección Provincial de Estadística y Censos de San Luis
- AACREA
- Ganadería en Números Andrés Halle

Informes anteriores sobre la coyuntura ganadera:

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Enero 2010”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Noviembre 2009”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Octubre 2009”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Septiembre 2009”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Agosto 2009”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Julio 2009”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Junio 2009”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Abril 2009 Parte II”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Abril 2009 Parte I”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Marzo 2009”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Enero 2009”](#)

[“A dónde apuntan las medidas del gobierno II”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Diciembre 2008”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Octubre 2008”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Septiembre 2008”](#)

[“Ganadería: Análisis de coyuntura Julio 2008”](#)

[“Ganadería: análisis de coyuntura a través de los precios relativos”](#)

[”La oferta de carne, un problema que se viene”](#)

[“La ganadería acorralada”](#)

[”Inconveniente con el peso mínimo de faena”](#) (abril 2008)

[”Peso mínimo de faena”](#) (septiembre2005)